BPV 70 Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis inkl. Sachbearbeiter/-in Marketing & Verkauf

Code BPV 70.06

Sa, 26.10.2024 bis Do, 9.4.2026
Blended Learning: Donnerstag Nachmittag/Abend

Trägerschaft

Schweizerischer Trägerverein für die Berufsprüfung für Verkaufsfachleute (VFL)

Prüfungskommission:
Swiss Marketing, Kaufmännischer Verband Schweiz, Verkauf Schweiz, FAIR Fédération des Agents Indépendants et Représentants

Berufsbild

Verkaufsfachleute sind befähigt, alle Bereiche des Verkaufs im Innen- und Aussendienst oder im Key Account selbständig wahrzunehmen. Darüber hinaus verfügen sie über umfassende betriebs- und volkswirtschaftliche Kenntnisse, ihr Umfeld richtig einzuschätzen und sowohl für ihre Kunden wie auch die eigene Unternehmung optimale Lösungen zu erarbeiten. Verkaufsfachleute erwerben gründliche Kenntnisse, um Planungs-, Führungs- und Koordinationsaufgaben im Bereich des Verkaufes zu erledigen und sind in der Lage, eine Kaderposition im Verkaufsbereich einzunehmen wie: Leiter Verkaufsinnendienst, Assistenz der Verkaufsleitung, Stellvertreter des Verkaufsleiters, Regionalverkaufsleiter, Filialleiter, Projektleiter.

Ausbildungskonzept

Der Bildungslehrgang dauert 3 Semester und wird im Blendet Learing Modell durchgeführt. Während ca. 80% der Weiterbildung im klassischen Präsenzunterricht stattfindet , erfolgen 20% der Weiterbildung im digital gestützten Selbststudium. Im 1. Semester absolvieren Sie den Lehrgang Sachbearbeiter/-in Marketing und Verkauf edupool.ch; im 2. und 3. Semester folgt die Vorbereitung auf die Berufsprüfung für Verkaufsfachleute. Verfügen Sie bereits über einen Abschluss als Sachbearbeiter/-in Marketing und Verkauf können Sie direkt in das 2. Semester einsteigen. Sie schliessen den Lehrgang mit einer eidg. Berufsprüfung ab.

Voraussetzungen

Um die Unterrichtsinhalte zu verstehen ist eine Sprachkompetenz in Deutsch auf dem Niveau C1 gemäss dem Europäischen Sprachenportfolio notwendig. Sind Sie bezüglich Ihrer Sprachkompetenz unsicher? Dann prüfen Sie Ihre Kenntnisse mit dem elektronisch verfügbaren Selbsteinstufungstest.

Um dem Unterricht im Fach Rechnungswesen folgen zu können, benötigen Sie Grundlagenkenntnisse auf dem Niveau einer Handelsschule. Bei fehlendem Grundwissen können Sie vor dem Start des Lehrgangs oder parallel im 2. Semester den Grundkurs Rechnungswesen 1 (9x ab August - Oktober) besuchen.

Fächer

Projekt- und Selbstmanagement, Marketingkommunikation, Verkauf und Distribution, Marketing, Produkt- und Preisgestaltung, Kostenrechnung und Kalkulation, Onlinemarketing, Marktforschung und Statistik, Distributionsgestaltung, Qualitätsmanagement, Rechnungswesen, Kommunikation und weitere

Prüfungsvobereitung

Sie werden systematisch auf die eidg. Berufsprüfung vorbereitet und erhalten so die Möglichkeit, Ihren Ausbildungsstand laufend zu überprüfen und zu optimieren:

- Sie lösen während des Bildungsganges in jedem Fach verschiedene Fallstudien.
- Nach ca. der Hälfte des Bildungsgangs findet eine Zwischenprüfung statt. Sie beinhaltet einen theoretischen Teil und das Lösen einer Fallstudie.
- Gegen Ende des Bildungsganges nehmen Sie an einem 1:1 Prüfungstraining (Simulation der eidg. Schriftlichen Berufsprüfung) teil.
- Im anschliessenden Intensiv-Repetitorium besprechen Sie die 1:1 Prüfung und können so Wissenslücken schliessen und Unklarheiten klären.
- Die erforderlichen Fähigkeiten für die mündlichen Prüfungen (z.B. Präsentieren, Argumentieren) trainieren Sie laufend im Unterricht.
- Ein gezieltes Prüfungstraining mit 1:1 Feedback ist im 3. Semester vorgesehen.

Bei ungenügenden Leistungen oder unentschuldigtem Fernbleiben von der Prüfung behalten wir uns das Recht vor, Teilnehmende vom weiteren Besuch des Bildungsganges auszuschliessen.

T direkt +41 41 728 57 54
erika.albisser@zg.ch
Zug, 15. April 2024

Aabachstrasse 7, Postfach, 6301 Zug
T + 41 41 728 28 28
www.wbz-zug.ch

Eidg. Berufsprüfung

Die eidg. Berufsprüfung (schriftlich und mündlich) findet jeweils im Frühjahr statt. Zur Prüfung wird zugelassen, wer
- ein eidgenössisches Fähigkeitszeugnis einer dreijährigen beruflichen Grundbildung oder einen vom Bund als gleichwertig anerkannten Ausweis (z.B. anerkannter Maturitätsausweis) besitzt sowie mindestens zwei Jahre einschlägige Berufspraxis nachweist; oder
- ein eidgenössisches Fähigkeitszeugnis einer zweijährigen beruflichen Grundbildung und mindestens drei Jahre einschlägige Berufspraxis nachweist oder einen vom Bund als gleichwertig anerkannten Ausweis (z.B. Anerkannter Maturitätsausweis) besitzt sowie mindestens zwei Jahre einschlägige Berufspraxis nachweist.

Die geforderte Berufspraxis muss zum Zeitpunkt der Zulassung gegeben sein. Weitere Infos: Wegleitung Prüfungsordnung Verkaufsfachleute.

Abschluss

Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis

Beginn

Der Lehrgang startet mit einem offiziellen Kick-off (jeweils am ersten Samstagvormittag nach den Herbstschulferien).

Präsenzzeiten

Donnerstag (13.30h - 20.45h)

KBZplus Box

Login-Daten für Ihren Moodle-Account, gedruckte und elektronische Lehrmittel, Unterlagen für eine erfolgreiche Prüfungsvorbereitung, Zugang zum Microsoft Office-Paket sowie weitere lernförderliche Elemente und Angebote zu Ihrer beruflichen Weiterentwicklung. All dies beinhaltet die KBZplus Box, welche fester Bestandteil jeder Weiterbildung am KBZ ist. Die Box erhalten Sie bequem vor dem Start Ihrer Weiterbildung an Ihre Wohnadresse zugestellt. Gleichzeitig erhalten Sie Zugangs- und Login-Daten per E-Mail. So können Sie entspannt Ihrem ersten Unterrichtstag entgegenblicken.

Kosten

Fr. 11'430.- Kurskosten | zuzüglich Fr. 1'105.- ca. KBZplus Box Total inkl. Sachbearbeiter; Fr. 3'200.- ca. für externe Prüfungsgebühren

Nach Ihrer Wahl werden die Kosten zweimonatlich oder semesterweise in Rechnung gestellt. Die Kosten für die KBZplus Box werden nach Umfang des Pakets semesterweise verrechnet. Die Kosten für externe Prüfungen (z.B. edupool.ch oder examen.ch) werden direkt durch die Prüfungsorganisation nach der Prüfungsanmeldung erhoben.

Bundesbeiträge

Im Rahmen der Subjektfinanzierung des Bundes gelten für eidg. Berufsprüfungen ab dem 1. August 2017 neue Voraussetzungen für die finanzielle Unterstützung der Teilnehmenden. Neu werden nicht mehr die Bildungsinstitutionen subventioniert, sondern die Teilnehmenden direkt unabhängig vom Wohnkanton mit bis zu 50 % der Kosten für die entsprechende Weiterbildung unterstützt. Anspruch auf diese Unterstützung haben alle Personen, welche die entsprechende eidgenössische Prüfung absolvieren. Die Teilnehmenden beantragen die Rückerstattung nach absolvierter Prüfung direkt beim Bund.

Beratung

Für persönliche Auskünfte stehen Ihnen der Leiter des Bildungsgangs, Roland Beyeler (roland.beyeler@kbz-zug.ch) oder Erika Albisser (Sekretariat Weiterbildung: erika.albisser@zg.ch, Tel. 041 728 57 54) gerne zur Verfügung.

Social Media

https://www.facebook.com/kbzweiterbildung

Prüfungsfreier Zutritt zum Bachelor

Absolventinnen und Absolventen von Berufsprüfungen in den Bereichen Marketing und Verkauf können ohne Aufnahmeprüfung ein Bachelorstudium beginnen.

Weitere Informationen finden Sie hier: https://kbz-zug.ch/weiterbildung/kbz-zug/kbz-zug-detail/kooperation-mit-der-kalaidos-fachhoschule.html

Web-Link(s)

Prüfungsordnung, Wegleitung zur Prüfungsordnung, Deutsch Selbsteinstufungstest, Lösungen zum Deutsch Selbsteinstufungstest und Prüfungsordnung KBZ:
https://kbz-zug.ch/weiterbildung/bildungsangebot/36/192/5585.html#anker

Mail-Kontakt: Roland Beyeler, Lehrgangsleiter: roland.beyeler@kbz-zug.ch

Prüfungskommission Verkaufsfachleute: www.suxxess.org

KBZplus Box: l.ead.me/kbzplusbox

Infoabende

Donnerstag, 27. Juni 2024 um 18:00 Uhr, Online

Kontakt KBZ

Frau Erika Albisser, +41 41 728 57 54, erika.albisser@zg.ch
KBZ-Angebote immer aktuell: www.wbz-zug.ch